

BTSA technico-commercial - produits de la filière forêt-bois

Ce BTSA forme les élèves à devenir des agents commerciaux dans le domaine de la filière forêt-bois. L'élève apprend les techniques de marketing, la gestion de la relation client, la négociation et la vente de solutions technico-commerciales. Sa formation porte également sur la gestion commerciale, le suivi des fournisseurs et des clients, la gestion des stocks. Il sait organiser son travail, ses déplacements, ses rendez-vous et maîtrise les outils liés à son activité : planning, gestion de dossiers, outils de calcul, outil de gestion commerciale et suivi administratif, gestion logistique...

Source : Répertoire National des Certifications Professionnelles (RNCP)

Informations clés :

Durée de la formation : 2 ans

Accessible après : Bac général ES, S bac pro du même secteur bac techno STAV bac techno STG mercatique bac pro dans le domaine du commerce

Nature du diplôme : Diplôme d'Etat

Les débouchés

la formation BTSA technico-commercial - produits de la filière forêt-bois vous permet de postuler à des postes comme Chargé/e d'approvisionnement, Commis/e forestier/ère, Technico-commercial/e produits bois

Poursuite d'études possible :

Licence pro commerce ou bois

Les établissements

- 10 établissements sur toute la France
- 7 établissements en formation initiale
- 2 établissements en formation continue
- 6 établissements en formation apprentissage
- 1 établissement en formation professionnalisation

logo